

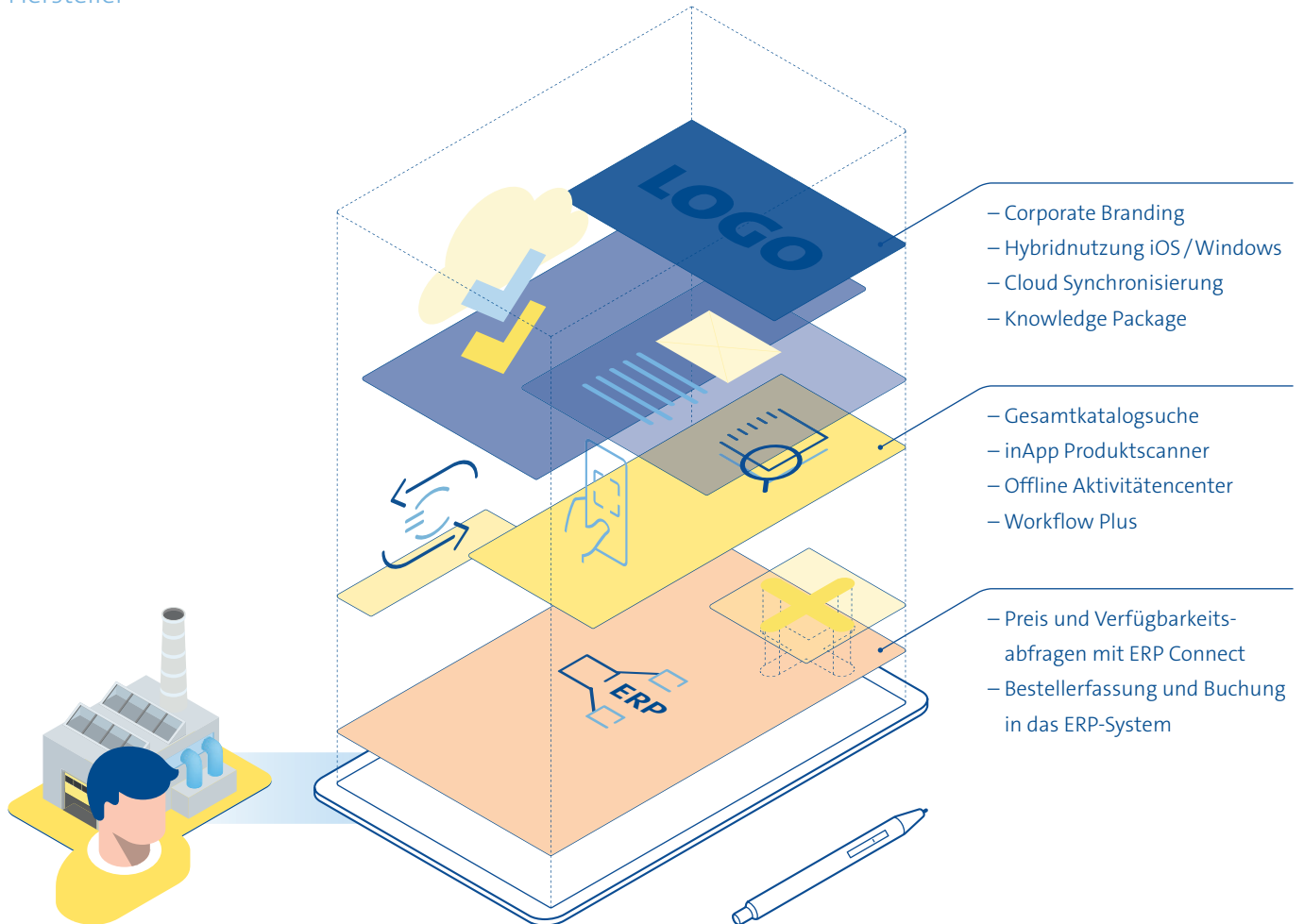


**nexmart**

Simply eBusiness

# sales App

Hersteller



## 360-Grad-Verkauf im Außendienst

Die sales App verschafft Vertriebsmitarbeitern im Außendienst Zugriff auf alle Informationen zu Kunden und Produkten. Das reicht von Adress- und Kontaktdaten über Angaben zu sämtlichen Artikeln des Sortiments samt Bildern und Videos bis zu aktuellen Aussagen zur Verfügbarkeit. Der Zugriff auf dieses Wissen unterstützt enorm im Verkaufsgespräch. Zudem ermöglicht es die sales App, Angebote bis zu Bestellungen unmittelbar zu erfassen. Auf diese Weise wird nicht nur der Außendienstmitarbeiter entlastet. Der gesamte Sales-Prozess wird beschleunigt und der Kunden erhält schneller die gewünschten Produkte. Ein wichtiger Aspekt bei all dem: Die sales App funktioniert auch komplett offline.

## Funktionen im Überblick

- Zugriff auf sämtliche Produktdaten
- Abruf von Preisen, individuellen Konditionen und Verfügbarkeiten
- Abruf von Informationen aus dem CRM-System
- Effiziente und fehlerfreie Lead-erfassung durch Visitenkartenscanner (mit / ohne QR-Code)
- Erfassung von Angeboten und Bestellungen, Besuchsberichten, Garantie-anmeldungen, etc.
- Nachvollziehen der gesamten Kundenaktivitäten
- Verschiedene Formularfunktionen von Besuchsberichten bis zu Kundenumfragen

## Ihre Vorteile

- Ihre Beratungsqualität wird gesteigert
- Ihre Abschlussquote nimmt zu
- Ihr Sales-Prozess wird beschleunigt
- Ihre Prozesseffizienz nimmt zu
- Ihre Zahl der Kundentermine erhöht sich
- Entlastung Ihres Innendienstes
- Ihr Umsatz steigt
- Optimaler Imagetransfer durch Einsatz moderner Sales-Werkzeuge